

Utforme søknaden selv eller kjøpe hjelp

De fleste skriver søknaden selv. Forskningsrådet har verktøy og rådgivere som står klare til å hjelpe deg med å få en god start på prosjektbeskrivelsen din og få den inn i søknadsskjemaet for SkatteFUNN.

- [SkatteFUNNs digitale guide](#) loser deg gjennom planlegging, søknadsprosess og hva du må tenke på hvis prosjektet blir godkjent.
- [Kanvas](#) er et verktøy som hjelper deg å vurdere selv om du har et forskning- og utviklingsprosjekt (FoU). SkatteFUNN gir støtte til nettopp FoU-prosjekter.
- Ta kontakt! Forskningsrådet har [regionkontakter](#) som kjenner næringslivet godt og som vet hvem dere kan sparre med. SkatteFUNNs [bransjeansvarlige fagrådgivere](#) kan blant annet svare på faglige/bransjerelaterte spørsmål. For mer generelle spørsmål, ta kontakt med oss på eget telefonnummer eller epost (se nederst på siden).

Det er gode grunner til å skrive søknaden selv

- Bedrifter kjenner sitt marked og fagfelt best selv, og vet hvordan det som skal utvikles skiller seg fra løsninger som allerede finnes i markedet og utfordringene som må løses for å komme i mål. Dette er kjernepunkter i søknadsvurderingen.
Dersom du har dette klart for deg og mener dere skal bruke forskning- og utvikling for å gjennomføre prosjektet, er du allerede kommet langt i arbeidet med søknaden. I søknadsskjemaet kan du bruke språket som er vanlig i deres bransje.
- Mange bedrifter opplever det å fylle ut søknadsskjemaet som en nyttig øvelse. Arbeidet med å utforme søknaden bidrar til selve prosjektplanleggingen fordi det må settes opp en sammenhengende plan og problemstillingene i prosjektet må beskrives i klartekst.
- SkatteFUNNs brukerundersøkelser viser at bedrifter som bruker konsulent oppgir å i gjennomsnitt bruke litt flere timer på søknadsprosessen, enn de som skriver søknader selv, samt at innvilgelsesraten er omtrent lik.

Ved behov for ekstern hjelp

Velger dere å kjøpe inn tjenester for å skrive søknad til SkatteFUNN bør dere være oppmerksomme på at det er forskjeller på kontraktene og betingelsene som tilbys. Mange tar ikke betalt hvis ikke søknaden godkjennes, men de fleste søknader blir godkjent og da er det viktig å ha vurdert betingelsene.

- **Bedriften er fullt og helt juridisk ansvarlig for innholdet i søknaden. Det er derfor viktig at bedriften er godt kjent med og kvalitetssikrer prosjektplan, budsjett og annen informasjon før søknaden sendes inn.**
- Sjekk betalingsmodellen for tjenesten dere kjøper. Er det en fast pris for å skrive søknaden? Er det en prosentandel av kostnadene for prosjektet? Det kan være lurt å regne ut hva hver av løsningene koster hvis prosjektet blir godkjent, og så vurdere sjansene for om det blir godkjent etterpå. Hvis det er en prosentandel, er den basert på kostnadene dere faktisk bruker eller de dere planla og la inn i budsjettet? Vær klar over at det ikke er noen grunn til å budsjettere litt ekstra, for sikkerhets skyld. Les mer om hvorfor [her](#).
- Sjekk hva som er avtalt tidspunkt for betaling, er det når bedriften mottar støtten, eller er det med en gang prosjektet blir godkjent?
- Det kan være verdt å undersøke om avtalen betyr en binding til konsulentselskapet over tid. En binding

kan innebære krav om at konsulenten også skal skrive eventuelle klager, årsrapport og sluttrapport eller at bedriften ikke står fritt til å søke selv på et senere tidspunkt. Det kan også gjelde å søke penger andre steder.

- Vær klar over at kostnader til konsulent ikke inngår i grunnlaget for SkatteFUNN, siden dette ikke er FoU-kostnader. Bedriften er fullt og helt juridisk ansvarlig for innholdet i søknaden. Det er derfor viktig at bedriften er godt kjent med og kvalitetssikrer prosjektplan, budsjett og annen informasjon før søknaden sendes inn.

Vi ble overrasket over hvor givende søknadsprosessen viste seg å være.

Det var svært nyttig å få konkretisert tanker. Jeg vil påstå at selv om en skattefunnsøknad ikke skulle bli innvilget vil det for en bedrift være meget smart å investere tid i en søknad. For vårt vedkommende kommer det i hvert fall mange nye tanker ut av å bli tvunget til å være konkret på mål, nytteverdi og tidsplan.

- Harald Øverli Eriksen, Multiconsult

Ta kontakt med en av Forskningsrådets bransjeansvarlige fagrådgivere

Ta kontakt

Forskningsrådets regionansvarlige

De regionansvarlige har oversikt over støtteapparatet som er tilgjengelig for næringslivet i din region. De kan også gi en del veiledningdirekteknyttet til SkatteFUNN.

Ta kontakt ↗

Publisert 23. okt 2020 | Oppdatert 16. sep 2022

Last ned ⬇ | Del ↗

Meldinger ved utskriftstidspunkt 5. desember 2022, 02.08 CET

Det ble ikke vist noen globale meldinger eller andre viktige meldinger da dette dokumentet ble skrevet ut.